

BOJKO Project Management ist ein Konstruktionsbüro im Maschinenbau und unterstützt Firmen als externer Dienstleister. Wir übernehmen Konstruktionsaufgaben, unterstützen bei Neuentwicklungen, Änderungs- oder Anpassungskonstruktionen. Unsere Kunden sind Branchenspezialisten in der Verpackungsindustrie, Lebensmittelindustrie, Automobilzulieferer, Hersteller von Baumaschinen oder kommen aus der Hightech-Branche.

Wir sind auf Wachstumskurs und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unser Büro in der Kemptener Innenstadt eine(n)

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) auf 520,- € Basis mit Option auf Teil- oder Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- Telefonische Bedarfsanalyse potenzieller Kunden
- Protokollierung der Anrufe und Follow-ups in unserem CRM
- Vor- und Nachbereitung von Besprechungsterminen

Ihre Voraussetzungen:

- Gute Ausdrucksweise und gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Eine hohe Affinität zum Telefonieren und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Vorkenntnisse im Vertrieb sind von Vorteil, aber nicht zwingend notwendig
- Sichere Beherrschung von Microsoft Word, Excel und Outlook
- Selbstständigkeit und die Fähigkeit, sich selbst zu motivieren und zu organisieren
- Optimistische Einstellung und die Bereitschaft, sich weiterzubilden

Gründe für die Arbeit bei BOJKO Project Management:

- Ein Umfeld der Anerkennung und Wertschätzung
- Freiheit für selbstständiges Arbeiten
- Moderne Arbeitsumgebung mit neuester IT-Technik für flüssiges Arbeiten
- Eine gesunde Kommunikationskultur und flache Hierarchien
- Möglichkeit der Aufstockung zu einer Teilzeit- oder Vollzeitarbeitsstelle mit unbefristetem Vertrag und dem Ziel der langfristigen Zusammenarbeit

Klingt gut? Dann bewerben Sie sich jetzt und lassen Sie uns über Ihre Zukunft sprechen! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail direkt an m.bojko@bojko.com oder stellen Sie sich kurz am Telefon vor.

Ihr Ansprechpartner:

Herr Marco Bojko
Ostbahnhofstraße 64
87437 Kempten
Telefon: 0831 610552-55
E-Mail: m.bojko@bojko.com